



Wir wachsen – und suchen dich!

mta robotics ist ein global führender Anbieter von Löt- und Dosierlösungen mit Hauptsitz in der Schweiz. Unsere High-Tech-Anlagen und Komponenten tragen weltweit dazu bei, komplexe industrielle Prozesse zur Fertigung elektronischer und mechanischer Bauteile zu automatisieren und qualitativ zu verbessern.

Zur Verstärkung unseres Teams in Deutschland suchen wir ab sofort dich als

SALES MANAGER, INTEGRATORS & OEM ACCOUNTS (m/w/d) **Vollzeit | Standort: Balgheim (DE-78582)**

Deine Mission

- Vertrieb der OEM-Produkte und Komponenten für selektives Löten und volumetrisches Dosieren sowie der dazugehörigen Dienstleistungen
- Betreuung und Weiterentwicklung von Integratoren und OEM-Kunden
- Aktiver Verkauf von Komponenten, OEM-Produkte und Verbrauchsmaterialien
- Repräsentieren unserer Marke auf Messen und Branchenevents
- Verantwortung des gesamten Sales-Prozesses

Das bringst du mit

- Begeisterung am Kontakt mit anderen Menschen und Talent für den Vertrieb industrieller Maschinen
- Studium Maschinenbau / Wirtschaftsingenieurwesen oder technische Ausbildung (z. B. Mechatronik/Industrie) mit Weiterbildung
- Praxiserfahrung im Bereich Automation, Maschinenbau, Löt-/Dosiertechnik und der Fertigung elektronischer Komponenten sind von Vorteil
- 50 % Reiseanteil deutschlandweit, Schwerpunkt Süddeutschland
- Erfahrung in der Arbeit mit CRM- Systemen, Routine bei der Erstellung von Angeboten, Kalkulationen und im Vertragswesen
- Muttersprache Deutsch & verhandlungssicheres Englisch

Das erwartet dich

- Sicherer Arbeitsplatz in aufstrebendem Umfeld
- Offene Kultur mit schweizerisch, internationalem Charme
- Grosse Offenheit sich mit Ideen und Vorschlägen einzubringen
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und ein starkes Team
- Attraktives Provisionsmodell und Firmenwagen
- 20-Stunden-Gleitzeit und 30 Urlaubstage

Klingt spannend?

Dann werde Teil unserer globalen Marke und bewirb dich jetzt zu Händen von Frau Susanne Kessler (hr@mtarobotics.com).